



www.essin.net



SINERGOLOGÍA®



“ES IMPOSIBLE NO COMUNICAR”

PAUL WATZLAWICK

A un nivel inconsciente y subliminal las diferencias culturales no son perceptibles

OBJETO DE
ESTUDIO



C.N.V

MÉTODO DE
OBSERVACIÓN



SINERGOLOGÍA[®]

JOSÉ LUIS ALBIÑANA OLMOS



Nombrado por el
C.G.P.J.
MAGISTRADO
EMÉRITO
de la Audiencia de
Castellón

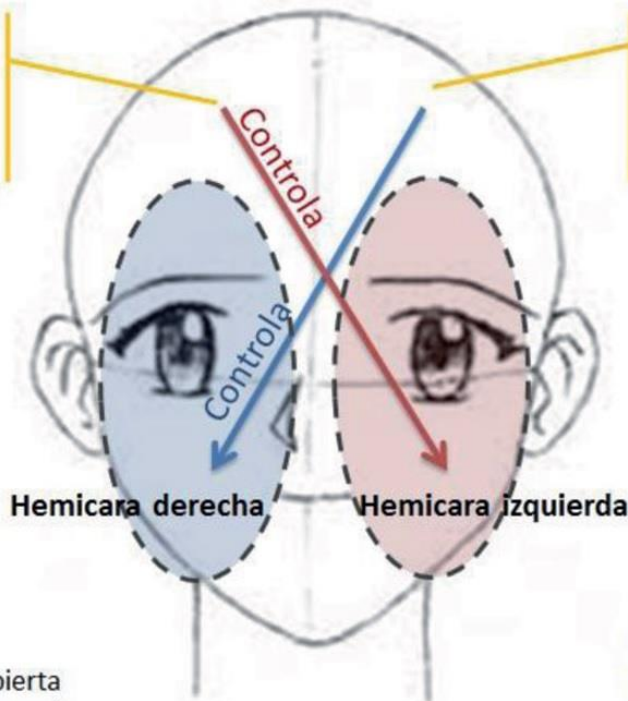


HEMISFERIOS CEREBRALES

Todo pensamiento deja un reflejo en nuestra corporalidad

HEMISFERIO DERECHO.

Sede de la unión y de la emoción empática



HEMISFERIO IZQUIERDO.

Sede de la razón, el control y el dominio.

HD más activo.

Positivo = Hemicara izda. Abierta

Negativo = Hemicara izda. cerrada

HI más activo.

Positivo = Hemicara derecha abierta

Negativo = Hemicara derecha cerrada



EL PAÍS.COM





IWC

SCHAFFHAUSEN

vodafone



Mercedes-Benz

haus

ad

aabar

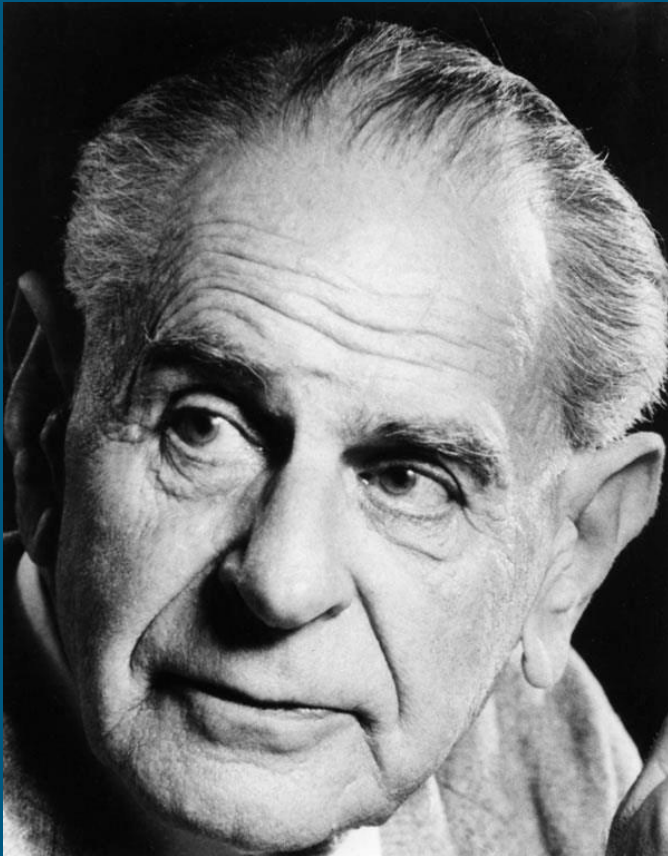
IWC
SCHAFFHAUSEN

LAUREN



3

MÉTODO CIENTÍFICO: FALSABILIDAD



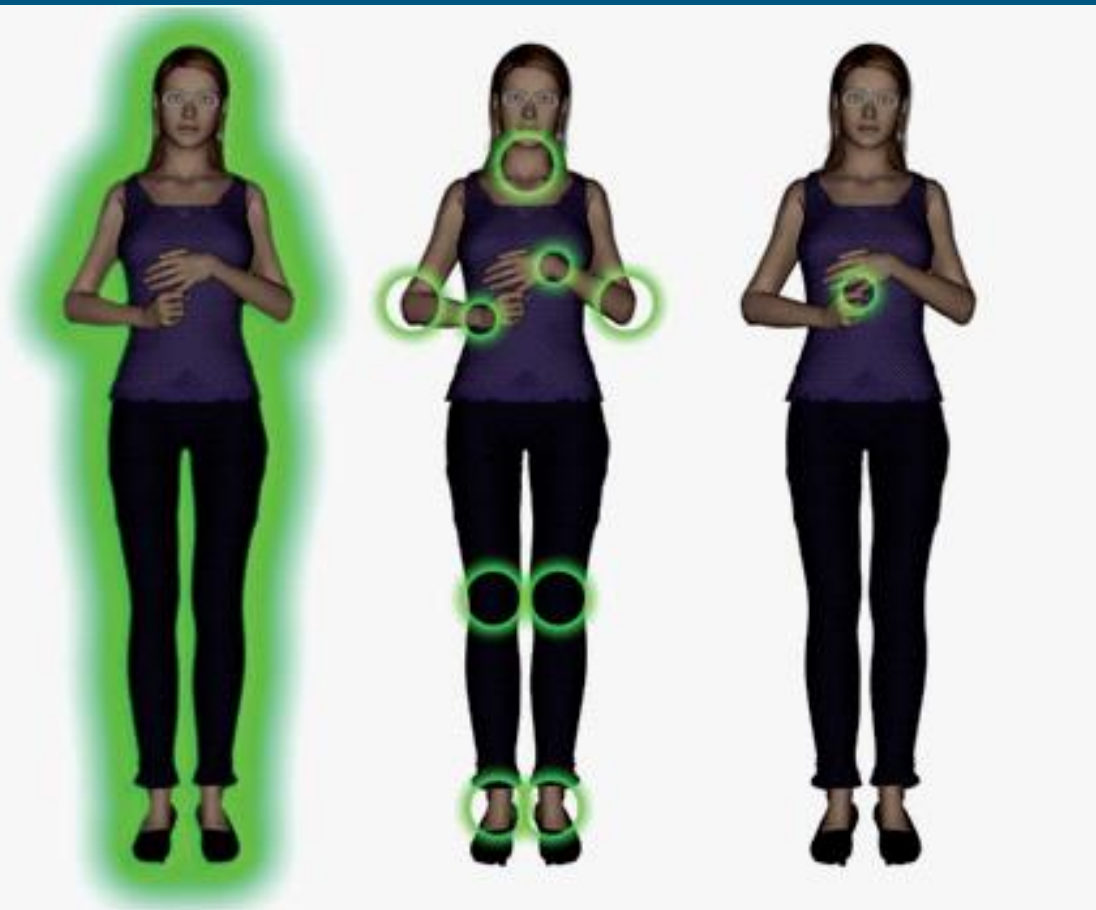
KARL POPPER

G_M_C_M4_A_K_12

ETIQUETADO Y
CLASIFICACIÓN
2000 items



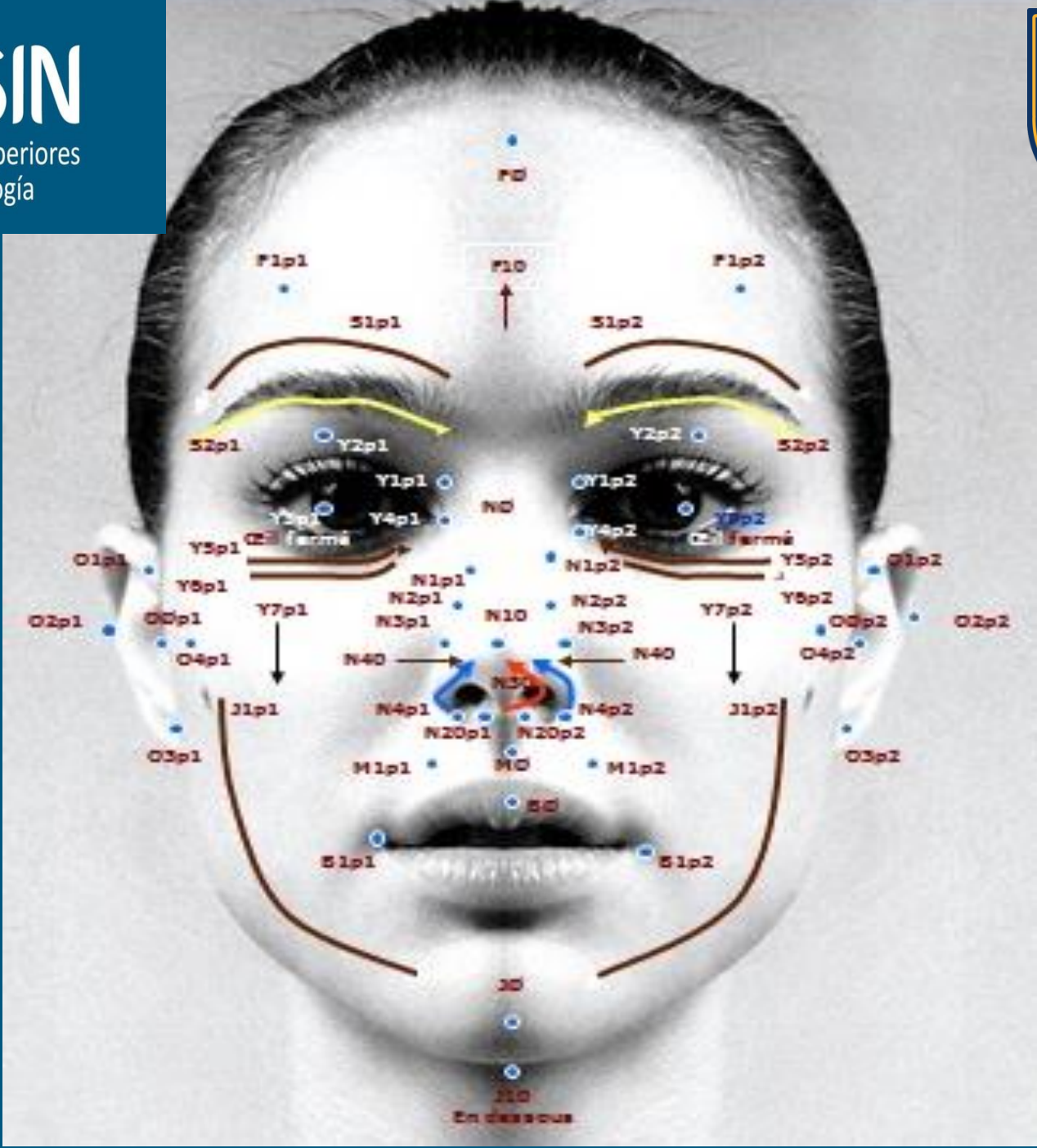
METODO ASAT: asociar actitudes

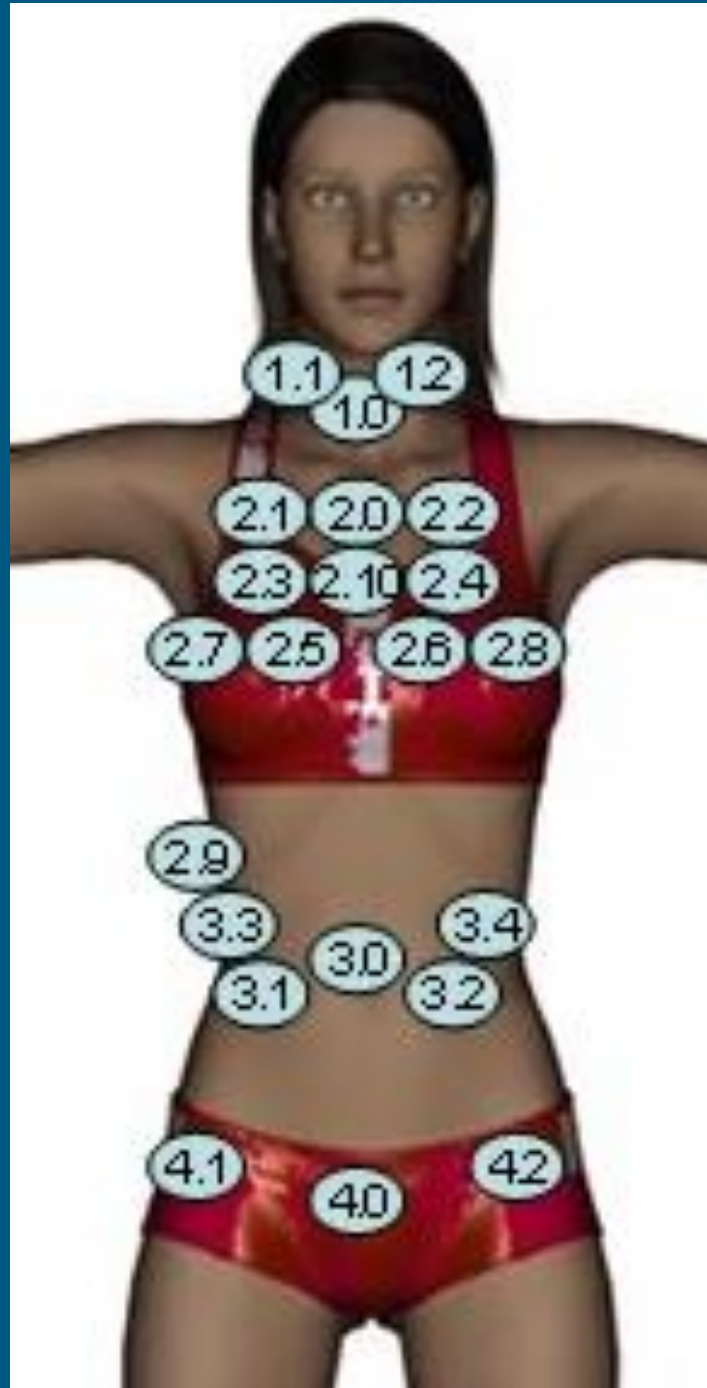


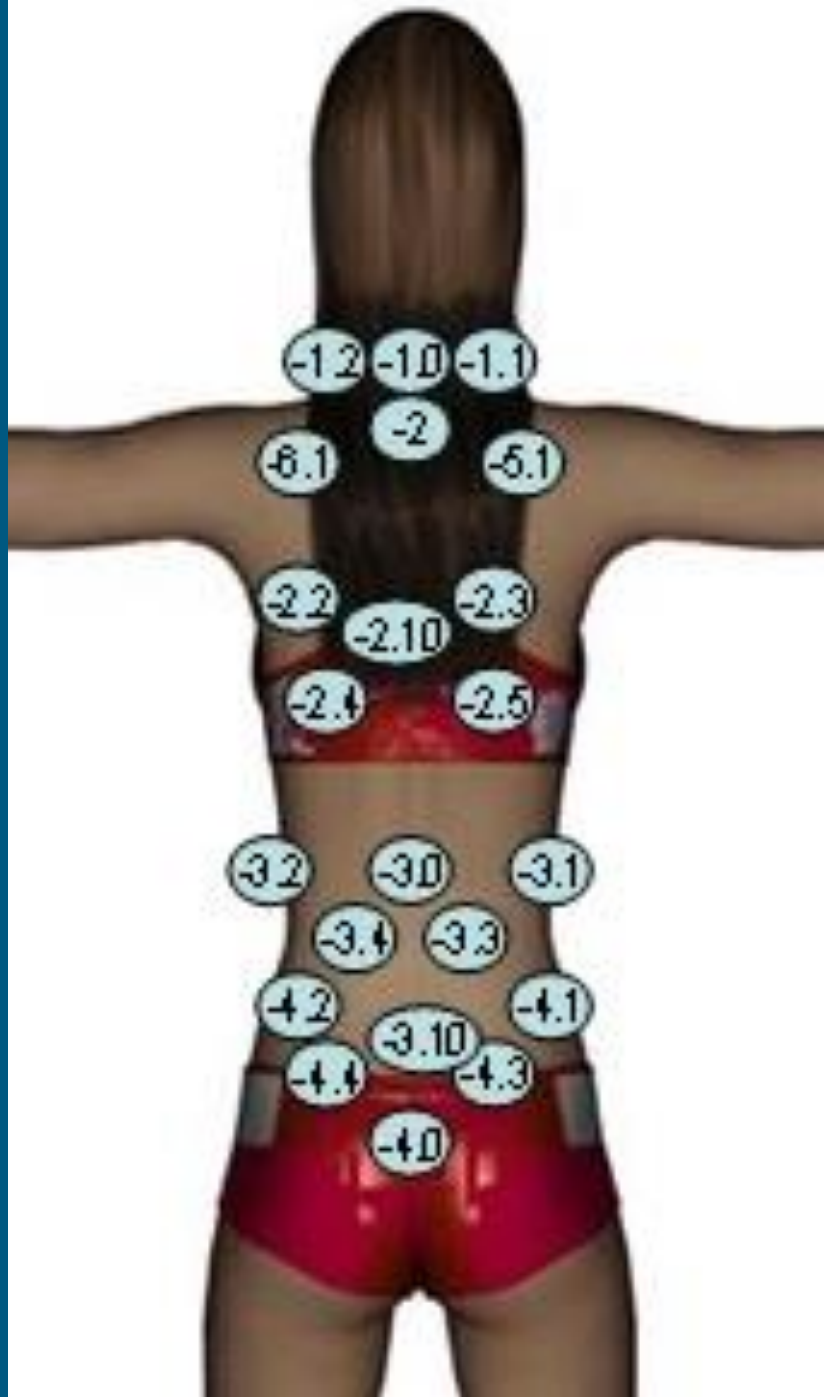
Statua

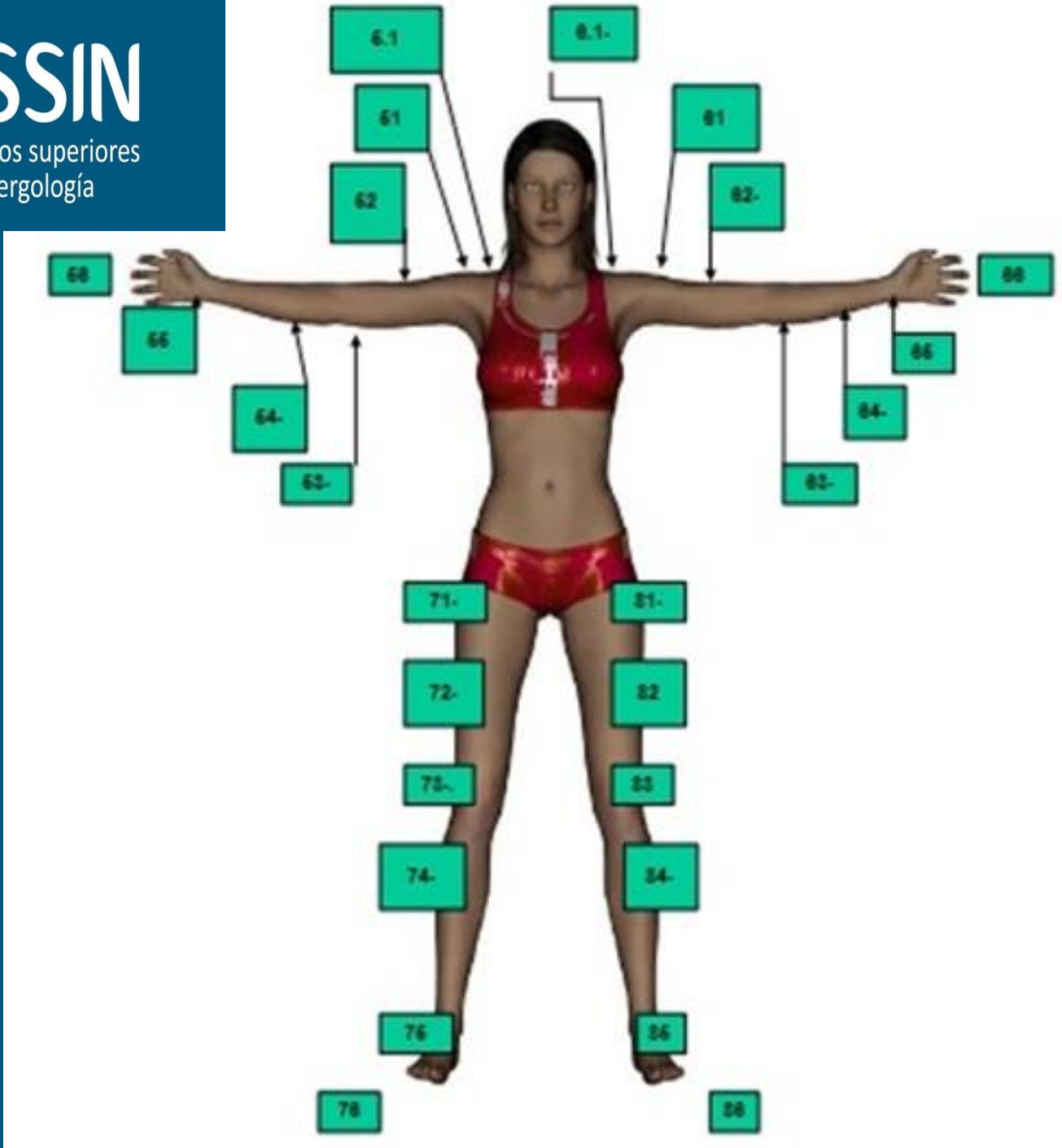
Actitud Interior

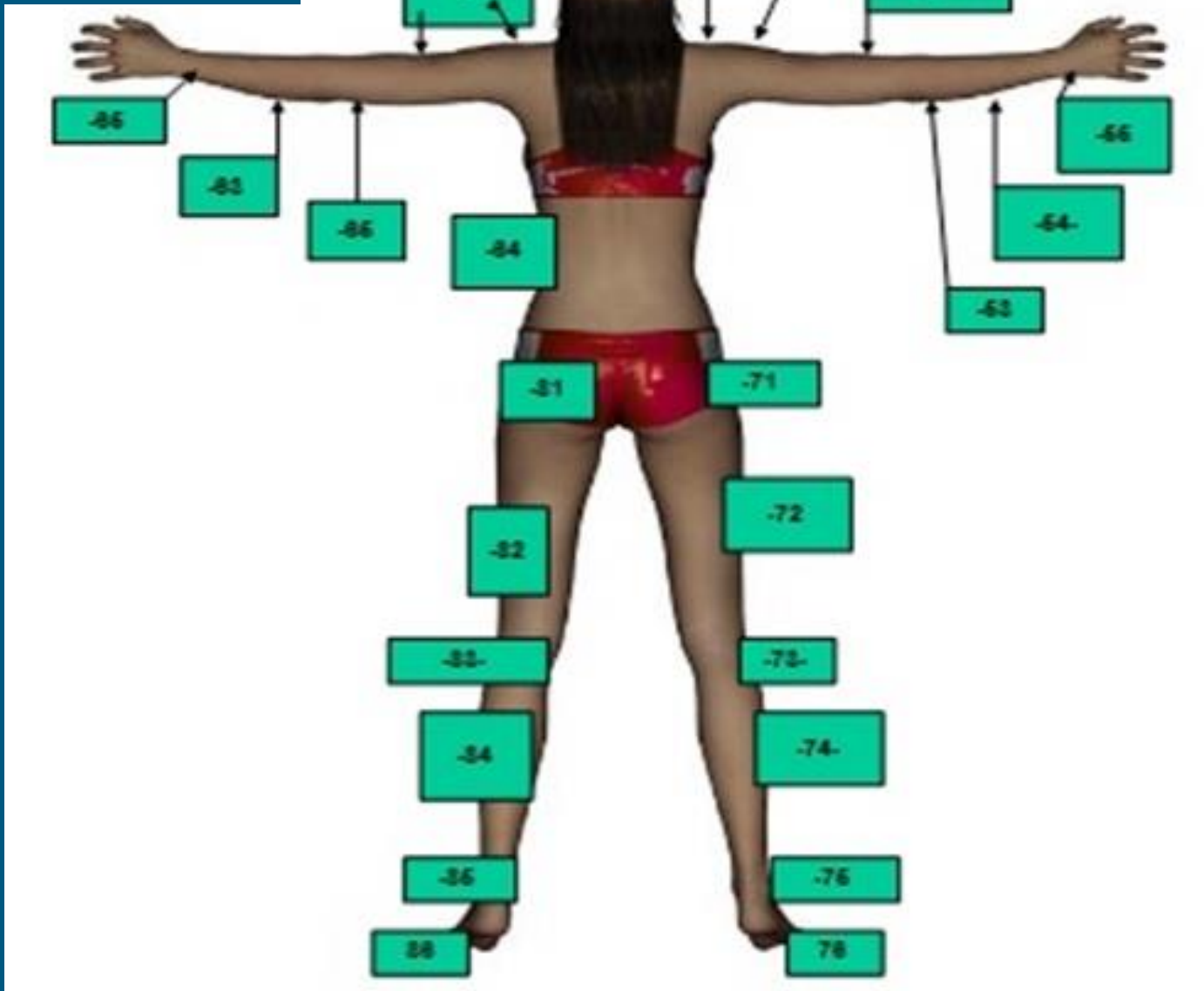
Micromovimientos

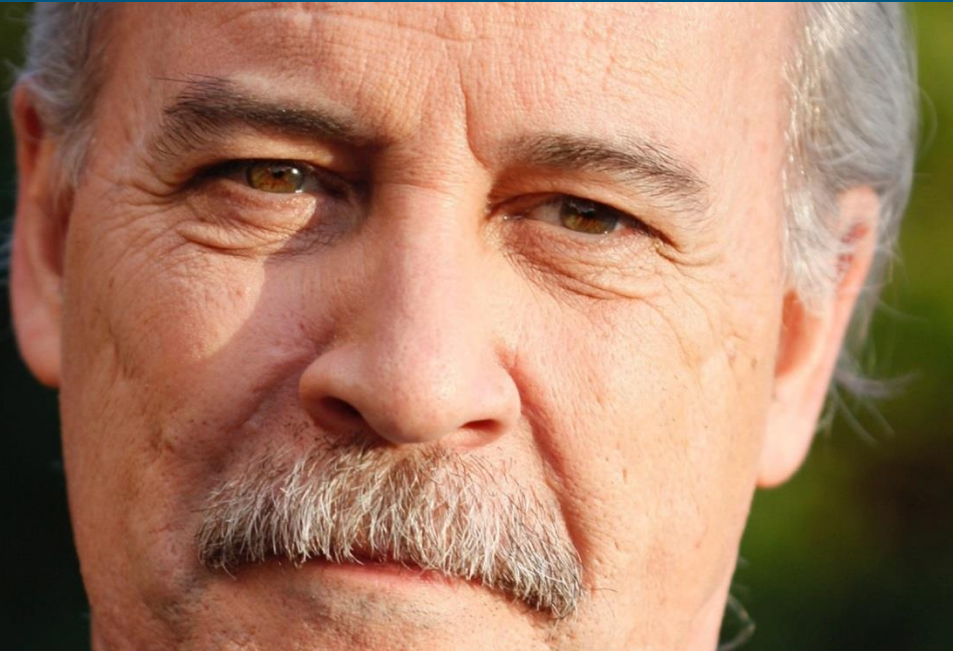












JUAN MATEO DÍAZ

Co-director del curso sobre **Técnicas de Negociación**, junto a **Roger Fisher**, en el Real Colegio Complutense de la Universidad de **Harvard**.





www.essin.net
[@ESSIN_sl](https://twitter.com/ESSIN_sl)

DAVID GANUZA MADURGA [@davidessin](https://twitter.com/davidessin)
david@essin.net